

La réalité des entrepreneurs d'aujourd'hui



Le Québec est peuplé de grandes familles de PME qui forment ensemble le poumon économique de notre province. Mais qui dit PME dit souvent absence de fonds de pension et d'assurances collectives, et peu de protections pour les dirigeants.

C'est pourquoi l'entrepreneur doit assurer sa planification et sa sécurité financière. Eh oui, une autre corde qu'il doit ajouter à son arc déjà bien rempli! Heureusement, votre planificatrice financière est là pour tout orchestrer et couvrir tous les angles.

La planification financière : plus qu'un REER

On me dit parfois : « Julie, je cotise déjà à mon REER, je suis correct ». Je comprends cette réaction, mais vous vous doutez que j'ai quelques questions qui vous feront réfléchir. Parce que des REER, c'est bien beau, mais ça vous coûtera cher de les retirer si vous deviez prendre un an pour une convalescence, notamment. Ce n'est pas le seul véhicule et il existe plusieurs autres solutions pour les entrepreneurs.

La question qui tue : salaire ou dividende?

La planification financière va beaucoup plus loin que la signature d'un contrat d'assurance ou l'ouverture d'un CELI. Plusieurs entrepreneurs se questionnent sur la meilleure façon de se rémunérer. Malheureusement, il n'existe pas de réponse toute faite.

Plusieurs facteurs sont à considérer, comme votre taux d'imposition personnel et familial, mais aussi celui de votre entreprise. Sans oublier les crédits personnels auxquels vous avez droit si vous vous versez un salaire. Dans le cas d'un dividende, il faut considérer l'impact sur votre rente de la RRQ et vos droits de cotisations REER. Il importe donc de mettre en place une stratégie salaire-dividende adaptée à votre situation!

Valeur de l'entreprise = retraite dorée

Nombreux sont les entrepreneurs qui comptent sur la valeur de leur entreprise pour s'offrir une retraite de rêve. Mais attention : la valeur de votre entreprise peut fluctuer dans le temps. Son transfert peut aussi présenter des imprévus. Il est donc important de prévoir d'autres véhicules d'épargne ainsi qu'un plan de relève.

Une solution efficace pour tout le monde?

Évidemment, la solution miracle n'existe pas. C'est pourquoi je suis là et que je m'entoure de spécialistes (notaires, avocats, fiscalistes, etc.) afin de créer un plan sur mesure pour mieux protéger vos avoirs, vos proches et votre entreprise.

Je n'ai pas pu couvrir l'ensemble des aspects de l'entrepreneuriat dans ce billet, évidemment, alors je vous invite à me raconter VOTRE histoire. Je connais bien les entrepreneurs et leurs besoins, car ils me font confiance depuis 18 ans.

Planificatrice financière | Conseillère en sécurité financière autonome | Représentante en épargne collective
Représentante plan de bourses d'études | Rattachée aux Services en placements PEAK

À PROPOS DE JULIE GUAY



Julie œuvre dans le domaine des assurances de personnes et de la planification financière depuis 2001. Soucieuse d'offrir à ses clients un service professionnel de qualité, elle a pour objectif de vous préparer à faire face aux imprévus de la vie tant sur le plan personnel que professionnel et, bien sûr, de vous aider à réaliser vos rêves.

Ma mission : vous informer, vous protéger et vous enrichir.

www.julieguay.com

450 974-2452
514 233-4145
julie@julieguay.com

